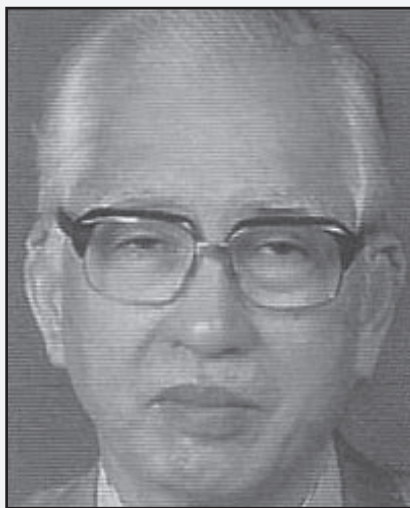


黄木荣

丁香大王

NG BOK ENG

1917—2008



黄木荣，1917年出生于金门后浦头。由于家境贫寒，小时只在学堂读过四年书。1929年前后，年仅12岁的黄木荣便和母亲及两名弟弟毅然乘船南渡，花了一个多月经新加坡辗转来到印尼的峇眼亚庇亚庇（Bagan Siapi-api），一家人终于与在那儿管理树胶园丘的父亲团圆。

此后三年，他秉承了金门人刻苦耐劳的精神，勤俭地工作着。为了生活他什么艰辛的工作都做过，从胶园杂工，帮母亲摆摊卖豆汤，到当苦力。他也曾在一家杂货店当学徒，月薪6元，工作从早上七点到晚上九点，时间既长，工作又多，非常辛苦，但对他日后经商有启蒙作用。

1931年，在杂货店呆了二年多的黄木荣在友人的介绍下，改行做“跑船”的工作，开始学做生意，搭坐电船往偏僻的甘榜（马来语Kampung，即村落）做流动商贩。这个决定是他一生的转折点。从峇眼亚庇亚庇市镇采办去洛江港甘榜的货物，主要是该地较为缺乏的煤油、香烟、杂货等日常用品。由于他的勤奋不懈，生意发展很快。

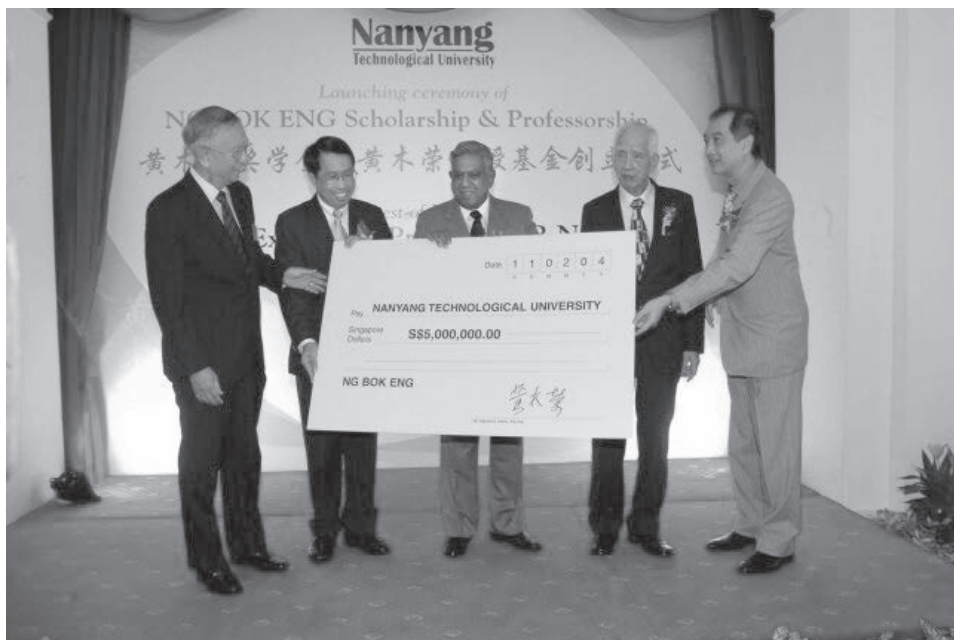
1943年，黄木荣和朋友合资租船，来往于印尼、新加坡和马来亚之间，从峇眼亚庇亚庇和苏岛运货

往巴生港口。1944年时，黄木荣共租了七艘船，运货量大增。从1943年到1945年8月17日日军投降为止，短短两年多，他赚了很多钱。

战后，黄木荣移居新加坡，从海上回到陆地，和另几位朋友合股设立联美公司，经营九八行，主要从事丁香、咖啡、胡椒等土产进出口贸易。但由于1963年马来西亚成立，导致印尼对抗，联美的生意大受打击，公司股东先后退出，联美最后成为黄木荣独资经营的公司了。

黄木荣把联美业务多元化，其营业范围已不再局限于土产买卖，而是扩大到化工、香烟、五金和机械。黄木荣除了联美私营有限公司之外，也是联庆有限公司、黄木荣实业私人有限公司和良木（香港）有限公司的董事主席。1960年代末，黄木荣把业务扩展到香港和中国大陆。

印尼虽然出产丁香，但产量不足于应付国人强大的需求，因此印尼同时也进口大量丁香。很少人知道黄木荣曾是新加坡的“丁香大王”，向印尼出口大宗丁香。早在1960年，黄木荣便通过香港良木公司，从非洲向印尼出口丁香。开始几年，数量并不大。1965年开始直接从非洲进口，但数量也不过每年1,000至



黄木荣捐款资助南洋理工大学。

2,000吨而已。1970年至1976年，数量增加到每年3,000至5,000吨。到了1980年代，印尼本地丁香生产量大增，因此，黄木荣便缩减丁香业务。

黄木荣读书不多，他的成功之道，套老报人薛残白的形容，全靠“待人以诚”、“眼光独到”这简单的八个字而已。做生意必须讲求信用，这是黄木荣的座右铭。他说：“我们相信别人，别人相信我们。”他说：“做生意，如果两人互相配合，就能赚钱；互相信赖，就能成功。如果彼此不能信赖，最好不要来往，这才不会发生磨擦……”

黄木荣的经营理念不主张事业必须由自家人全盘管理。他主张选贤任能，并依对方的特长而发挥。他说：“我所指的人才，并不一定要有骄人的大学文凭。只要他人格高尚，头脑精明，懂得做生意就行了。”

黄木荣平素勤俭，但对居住环境却很讲究。他认

为人的大半生时间都花在办事处和住家，因此，经济若许可，住得好一点绝非是奢侈。

黄木荣相信取诸社会，用诸社会。20世纪70年代中，坐落于牛车水史密斯街（Smith Street）的金门会馆馆舍，因城市重建而被政府征用，必须搬迁。会馆领导层在威基利俱乐部开会，本要批准以20万元向张氏公会买其座落在大门内（客纳街Club Street）的旧会馆，黄木荣认为馆舍乃长远事，不宜草率购买一座他人要放弃的旧屋，于是毫不迟疑即席献捐10万元，并提出一个条件——不应兴建一座少于50万元的会所。黄木荣的慷慨解囊，热心乡邑事业，大大鼓舞了其他董事和各地金门乡亲。他和时任金门会馆副主席的陈国民奔波觅地，并在浯江公会同人的鼎力支持下，一座位于庆利路（Keng Lee Road），耗费300万元的巍峨壮丽的金门会馆大厦，终于在主席黄祖耀的领导筹建之下，于1985年初落成。

黄木荣生前乐善好施，不遗余力发展本地教育。1990年，他捐15万元，于金门会馆设立黄木荣大学助学金。2004年捐出500万元给南洋理工大学，设立以他的名字命名的奖学金和教授基金，让南大学生使用部分奖学金参与交流计划，得到到中国及其他著名大学深造与实习。南大校长徐冠林教授当时在总统府举行的捐献仪式上，形容黄木荣的善举等同已故华社领袖陈六使创办南洋大学，并说黄木荣的捐献得以让南大学生接受国际教育，培养优秀人才，有助提升南大为卓越的环球大学。

有“丁香大王”之称的本地企业家和慈善家黄木荣于2008年12月7日过世，享年92岁。他育有二男二女。

参考资料：

1. 《联合早报》
2. 《海峡时报》